

## Das Unternehmen

Unser Klient, die **HOSOKAWA Solids Solutions GmbH**, ist ein mittelständischer, international ausgerichteter Hersteller von Anlagen und Systemen im Bereich des Schüttguthandlings für unterschiedlichste Industriezweige mit einer über 50jährigen Historie. Dabei liegen die Kernkompetenzen in der Lager-, Förder-, Dosier- und Wägetechnik und umfassen auch Sonderausführungen, After-Sales-Service, Inspektionen sowie Wartungen. In dem Unternehmen sind rund 50 hochmotivierte, gut ausgebildete Mitarbeiter tätig, überwiegend Ingenieure und Techniker.

Zum baldmöglichen Zeitpunkt suchen wir am Unternehmensstandort im Großraum Augsburg den

## Kaufmännischen Leiter (m/w/d)

### Ihr neues Aufgabenfeld

- Fachliche Leitung der Betriebswirtschaft und der allgemeinen Verwaltung.
- Verantwortung und aktive Mitarbeit bezüglich der Erstellung der Monats- und Jahresabschlüsse und der Internen Kosten- und Leistungsrechnung.
- Verantwortung für das Cash Management und den Budgetierungsprozess inklusive Soll-/Ist-Vergleich sowie die Erarbeitung von Maßnahmen zur Gegensteuerung.
- Unterstützung des Vertriebs bei Angebotserstellungen, Ausschreibungen etc (kaufm. Part)
- Aktives Bestandsmanagement im Hinblick auf die Optimierung des Working Capital und Weiterentwicklung des Risikomanagements.
- Optimierung der Aufbau- und Ablauforganisation der verantworteten Bereiche im Rahmen kontinuierlicher Verbesserungsprozesse hinsichtlich Transparenz und Effizienzsteigerungen.
- Förderung einer offenen und gegenseitig unterstützenden Unternehmenskultur in der unternehmensweiten Zusammenarbeit.

### Ihr Profil, Sie verfügen über

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft oder Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare Ausbildung
- Führungserfahrung im kaufmännischen Bereich eines mittelständischen Unternehmens im Maschinen- und Anlagenbau, gerne mit Erfahrungen im Supply Chain Management. Dabei geben wir auch Personen aus „der zweiten Reihe“ eine Chance.
- Kenntnisse in der Bilanzierung nach HGB und IFRS bzw. US GAAP.
- Sicherer Umgang in der Bilanz-, Ergebnis- und Cash Flow Planung.
- Taktgefühl, Diplomatie und Charisma sowie Teamfähigkeit und Problemlösungskompetenz.
- Hands on Mentalität.

---

## Das Angebot, was erwartet Sie bei uns

- Attraktive, der Unternehmensgröße entsprechende, Vergütung.
- Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen.
- Unternehmenskultur, die auf ein partnerschaftliches, wertschätzendes Miteinander setzt.
- Langfristige Perspektive in einem wirtschaftlich spannenden Umfeld.

## Ihr Kontakt

Sind Sie der Meinung, dass die Aufgaben zu Ihrem nächsten beruflichen Schritt passen? Dann kommen Sie zu HOSOKAWA und gestalten Ihren und unseren Erfolg.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, die Sie bitte in digitaler Form an Herrn Klaus Danhamer senden. Er wird Sie im Verlaufe Ihrer Bewerbung begleiten und steht für Fragen gerne zur Verfügung, auch in den Abendstunden und an den Wochenenden.

Ihr Ansprechpartner

Klaus Danhamer  
Danhamer Consulting  
Personal- und Managementberatung  
Tel.: +49 8233 7796 289  
[kd@danhamer-consulting.de](mailto:kd@danhamer-consulting.de)  
[www.danhamer-consulting.de](http://www.danhamer-consulting.de)